



Planen Sie mit uns Ihre Zukunft als Leiter Vertrieb (m/w/d)

Wir sind Wegbereiter für Hochleistungs- und Sondermaschinen. DESOTEC ist ein expandierender mittelständischer Hersteller auf den Feldern Montageanlagen, Prüfautomaten, Zuführsystemen und Verpackungsmaschinen. Mit innovativen Ideen, überzeugenden Konzepten und individuellen Strategien entwickeln wir Sondermaschinen.

Ihre Aufgaben bei DESOTEC:

- Entwicklung individueller Kundenlösungen, Erstellung von Angeboten und Layouts auf Basis der Kundenanforderungen und deren Vorkalkulation
- Verantwortlich für die Betreuung unserer Bestandskunden sowie die Weiterentwicklung unseres Vertriebskonzeptes
- Neukundengewinnung und -beratung bezüglich unseres Produktportfolios
- Bewertung und Beurteilung von Kundenanfragen auf Machbarkeit und Wirtschaftlichkeit
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen

Das sollten Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Fachrichtung Maschinenbau oder Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige erfolgreiche Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern, vorzugsweise von Sondermaschinen (kurvengesteuert)
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen wünschenswert
- Kaufmännische Denkweise, sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie proaktive und eigenständige Arbeitsweise

Wir bieten Ihnen ein attraktives und abwechslungsreiches Aufgabengebiet, mit besten beruflichen Perspektiven und leistungsorientierter Vergütung in einem innovativen und global tätigen Unternehmen.

Interessiert Sie diese Herausforderung? Dann senden Sie ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und den frühesten Eintrittstermin bei DESOTEC noch heute an bewerben@desotec.de.